

Contenu du programme

Code	Énoncé de la compétence	Heures	Unités
445-422	Se situer au regard du métier et de la démarche de formation	30	2
445-435	Établir des relations professionnelles en représentation	75	5
445-443	Gérer son temps et son territoire	45	3
445-454	Effectuer des calculs commerciaux	60	4
445-468	Représenter une entreprise pour la vente de produits et de services	120	8
445-474	Prospecter un territoire de vente	60	4
445-484	S'intégrer au milieu du travail	60	4
		450	30